

Volle Kostenkontrolle All-inclusive Price-per-Seat-Lösung

Flexibel planen, zukunftsicher handeln –
innovative IT-Finanzierungen für
optimierte Total Cost of Ownership

finance²

We make sure

FUJITSU COMPUTERS
SIEMENS

Price-per-Seat – die All-inclusive-Lösung für volle Kostentransparenz

Price-per-Seat – der IT-Arbeitsplatz zum monatlichen Festpreis

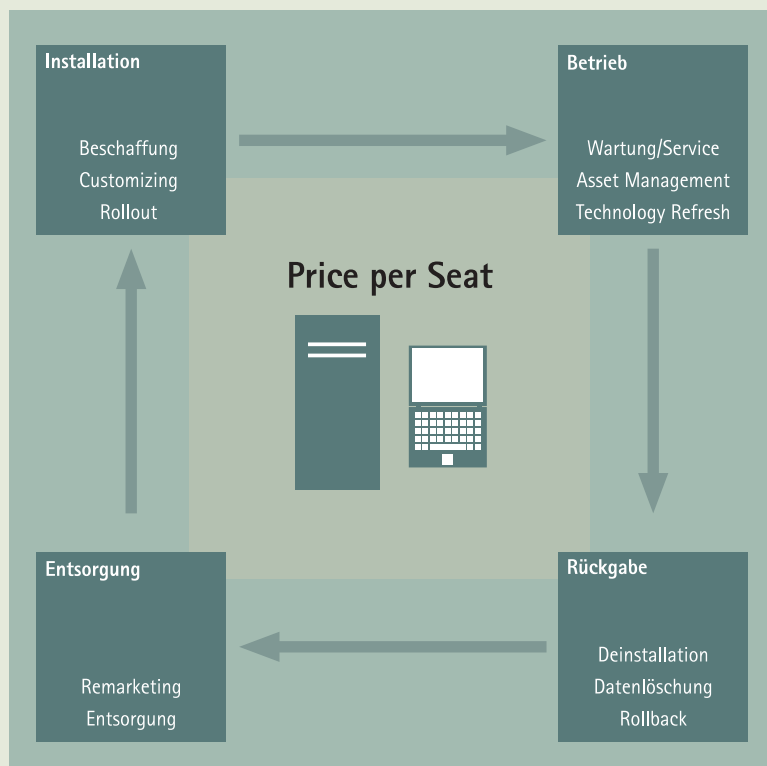
Wo stehen Unternehmen heute, wenn es um die Investitionsplanung bei der Anschaffung neuer IT-Komponenten geht? Immer kürzere Produktlebenszyklen, geringe Innenfinanzierungsspielräume durch Kapitalbindung in der vorhandenen IT-Struktur sowie veränderte Creditspielräume durch Basel II erfordern eine immer höhere Kostenkontrolle und -transparenz. Genau an diesem Punkt setzt das neue Price-per-Seat-Konzept an: ein kombiniertes Angebot

von Fujitsu Siemens Computers in Kooperation mit der Siemens Finance & Leasing GmbH, das Hardware, Software, Services, Finanzierung und Asset Management in sich vereint.

All-inclusive-Leistungen – über den gesamten Lebenszyklus

Mit Price-per-Seat können Sie den gesamten Lebenszyklus eines PC-Arbeitsplatzes über eine definierte Laufzeit abbilden – vom Aufbau des Arbeitsplatzes über die Installation inklusive Hardware, Software, Garantieerweiterung, Service und anderer modularer Bausteine bis hin zur Einbindung in das bestehende Netzwerk und den Komplettservice. Ebenfalls enthalten sind der Abbau und die Entsorgung der abgelösten Hardware bei Vertragsende, Datenlöschung inklusive.

Price-per-Seat – Life Cycle Management



Innovative IT-Finanzierungen von Fujitsu Siemens Computers reduzieren die TCO

Normalerweise ist die konkrete Zuordnung aller IT-Kosten extrem aufwändig. Viele verschiedene Lieferanten, unterschiedliche Hard- und Software sowie mehrere Serviceverträge sind die Ursache. Mit Price-per-Seat, dem flexiblen IT-Finanzierungskonzept, erhalten Sie die volle Kostentransparenz über jeden Bildschirmarbeitsplatz. Mit der Zahlung einer festen monatlichen Nutzungsgebühr werden die kompletten Anforderungen eines IT-Arbeitsplatzes finanziert. Und Sie haben einen kompetenten Ansprechpartner: Ihren Fujitsu Siemens Computers Vertriebspartner.

Die Grundlage: flexibler Leasingvertrag

Die Basis von Price-per-Seat ist ein Leasingvertrag, der nach einer Mindestvertragslaufzeit ganz oder teilweise kündbar ist. So können einzelne IT-Komponenten gezielt ausgetauscht bzw. aufgerüstet werden, die Technik bleibt immer auf dem neuesten Stand und die Kosten sind kalkulierbar.

Die Option: TechRefresh – immer die neueste Technologie zu gleichbleibenden Raten

Mit der konsequenten Aufrüstung des IT-Arbeitsplatzes können Sie sofort von Technologiesprüngen profitieren. Denn Sie können überholtes IT-Equipment in regelmäßigem Turnus gegen Neuentwicklungen aus-

tauschen – zu gleichbleibenden Raten. So sind Sie vor einer technischen und wirtschaftlichen Veraltung Ihrer IT geschützt.

Die Chance: Sale & Lease back – Umsteigen ist jederzeit möglich

Auch wenn Sie sich gerade für eine neue Hardware entschieden haben, können Sie sofort auf Price-per-Seat umsteigen. Mit Sale & Lease back verkaufen Sie das vorhandene Equipment zu festgelegten

Preisen und leasen es mit der Price-per-Seat-Finanzierungslösung wieder zurück – mit bestehenden Dienstleistungen, Garantien etc. So kombinieren Sie die Vorteile von Price-per-Seat mit den Leasingvorteilen von Sale & Lease back: erhöhte Liquidität, Bilanzneutralität und verbesserte Bewertung nach Basel II.



Mit Price-per-Seat können Sie sicher kalkulieren und Ihre Technologie flexibel anpassen

Die Vorteile mit Price-per-Seat-IT-Leasing

- Die Total-Cost-Betrachtung pro Bildschirmarbeitsplatz bietet eine zuverlässige Kalkulationsgrundlage für die IT-Kosten
- Kalkulierbare monatliche Kosten können verursachergerecht den einzelnen Kostenstellen zugeordnet werden
- Die Installation und spätere Entsorgung werden übernommen
- Vereinfachte Administration und intelligente Asset Services reduziert die TCO deutlich
- Turnusmäßiger Austausch der IT-Technologie führt zu mehr Wettbewerbsfähigkeit und nachhaltigem Erfolg
- Technologie und Finanzierung aus einer Hand sowie ein Ansprechpartner für alle Fragen
- Eine flexible Vertragsgestaltung folgt den unternehmerischen Erfordernissen und strategischen Zielen
- Die Liquidität wird erhöht und die Bilanzstruktur optimiert
- Leasing ermöglicht bessere Ratings nach Basel II
- Planbare Raten verbessern die Investitionssicherheit
- Bilanzneutralität, denn Leasingausgaben sind als Betriebsausgaben sofort steuerlich absetzbar
- Bankenunabhängige Finanzierung aus einer Hand

Fujitsu Siemens Computers bietet Ihnen mit finance² innovative Finanzierungslösungen. Um Ihnen immer die optimale Lösung anbieten zu können, arbeiten wir mit starken Finanzierungspartnern zusammen. Diese Angebote wurden in Zusammenarbeit mit unserem Partner Siemens Finance & Leasing GmbH erstellt.

Wenn Sie Näheres zu den Angeboten erfahren möchten, wenden Sie sich bitte an:

Deutschland

Siemens Finance & Leasing
Hotline: 0800 1010585
E-Mail: IT-Finance@sfl.siemens.de
www.fujitsu-siemens.de/sales-financing

Copyright

© Fujitsu Siemens Computers 2004
Realisation: www.nmfadvertising.com
Gedruckt in Deutschland

Herausgeber

Fujitsu Siemens Computers
Rathausplatz 3-7, 61348 Bad Homburg

Kontakt

www.fujitsu-siemens.de/sales-financing

Alle Rechte vorbehalten, insbesondere für Patente, Gebrauchsmuster und Geschmacksmuster. Liefermöglichkeiten und technische Änderungen vorbehalten. Die in diesem Dokument wiedergegebenen Bezeichnungen können Marken sein, deren Benutzung durch Dritte für eigene Zwecke die Rechte der Inhaber verletzen kann.